

Sichere Schweiz. Bit für Bit.

cyone.ch

CyOne
SECURITY

Sales Manager IT/IoT Security

Die Schweizer Industrie Bit für Bit sicherer machen – hier haben Sie die Möglichkeit gemeinsam mit Expertinnen und Experten die Vision dieses innovativen, rein schweizerischen Unternehmens aktiv weiter zu entwickeln und ein neues Geschäftsfeld aufzubauen.

Unsere Auftraggeberin, die CyOne Security AG, ist ein innovatives Schweizer Hightech-Unternehmen mit Sitz in Steinhausen. Informationssicherheit, Cyber Security und IoT Security stehen im Mittelpunkt des Interesses und das Unternehmen bietet kundenspezifische Sicherheitskonzepte und -lösungen für Behörden und Industrie an. Ein erfahrenes, motiviertes und engagiertes Team ist der Nährboden für den nachhaltigen und erfolgreichen Schutz vor Cyber-Risiken. Für die neugeschaffene Position suchen wir Sie als

Sales Manager IT/IoT Security

Dem Expertenteam von CyOne Security AG angeschlossen, sind Sie mitverantwortlich für den Aufbau des neuen Geschäftsfeldes IoT Security sowie den Marktleistungen. In enger Zusammenarbeit mit dem engagierten Consulting- und Marketing-Team akquirieren Sie Neukunden, bauen die Kundensegmente auf und führen als Sales Manager interessante Kundengespräche. Dabei verkaufen Sie kompetent und lösungsorientiert IoT Security-Dienstleistungen. Ihre bestehenden Kundenbeziehungen pflegen Sie sorgfältig und knüpfen neue, interessante Kontakte. Zusätzlich sind Sie verantwortlich für die Erarbeitung sowie Umsetzung von Massnahmen zur Neukundengewinnung und Projektakquisition. Sie stellen innerhalb des Bereichs IoT Security den Knowledge-Transfer sicher und helfen

bei der Markt- und Mitbewerberanalyse mit. Die Teilnahme an Events, Seminaren und Messen runden Ihr Aufgabengebiet ab.

Wir wenden uns an eine motivierte und teamorientierte Persönlichkeit mit abgeschlossener technischer Grundausbildung und positivem Durchhaltewille. Zusätzlich bringen Sie praktische Erfahrung im Bereich ICT-Sicherheitsinfrastruktur und/oder IoT-Technologie mit und verfügen über Verkaufserfahrung. Ihre hohe Verkaufs- und Beratungskompetenz sowie Kundenorientierung zeichnen Sie aus. Sie haben ein funktionierendes Kontaktnetzwerk in der Schweizer Industrie und es fällt Ihnen leicht, auf Menschen zuzugehen sowie zielgruppengerecht zu kommunizieren, zu präsentieren und Verhandlungen zu führen. Stilsicheres Deutsch (Muttersprache) sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab – Französisch ist von Vorteil.

Spricht Sie diese breitgefächerte und herausfordernde Aufgabe in der spannenden, wachsenden Cyber Security-Welt mit viel Zukunftspotenzial an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (PDF-Datei mit Foto).

Kontakt: Corinne Häggi
Christa Barandun Stadelmann

JÖRG LIENERT AG ZUG

Neugasse 14
6300 Zug
Telefon 041 766 20 50
zug@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

JÖRG LIENERT
SELEKTION VON FACH-
UND FÜHRUNGSKRÄFTEN

Luzern, Aarau, Basel,
Bern, Zug, Zürich

